



MIT GRIP(S) ZUM ERFOLG

Delticom, Europas führender Online-Ersatzteihändler, wurde 1999 in Hannover gegründet. Das Unternehmen bietet u. a. mit den Marken **Reifendirekt** und **Tirendo** Privat- und Geschäftskunden in mehr als 300 Online-Shops in 41 Ländern ein beispiellos breites Sortiment aus Reifen für Pkw, Lkw, Motor- und Fahrräder, Komplettträgern sowie ausgesuchten Pkw-Ersatzteilen, Zubehör, Motoröl und Batterien an.

Wenn Sie weiter mit uns wachsen wollen, bewerben Sie sich für unseren Standort in **Hannover** als

■ **Projektmanager (m/w) Handelspartner Automotive**

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung, Implementierung und Steuerung eines Partnerkonzepts für Geschäftskunden
- Verantwortung für Business-Development-Maßnahmen im Bereich B2B
- Mitwirkung bei der Erschließung neuer Märkte
- Konzeption und Einleitung von Maßnahmen zur Optimierung der Kundenkommunikation
- Erarbeitung von Werbe-, Verkaufsförderungs- und PR-Maßnahmen für den B2B-Bereich in Kooperation mit der Fachabteilung Marketing/Corporate Communications
- Erarbeitung und Durchführung des Kundenkontaktmanagements
- Erstellung von Newslettern, Kontaktbriefen und Vorbereitung von Callcenter-Anrufaktionen in Kooperation mit der Fachabteilung
- Optimierung des Auftritts und der Prozesse rund um ein Partnerkonzept
- Definition und Ausarbeitung von Verfahrensanweisungen zum optimalen Geschäftsablauf durch externe Dienstleister

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Business Administration oder eine vergleichbare Qualifikation
- mehrjährige Berufserfahrung in der Reifenbranche
- Know-how im Marketing-, Vertriebs- und Projektmanagement
- routinierter Umgang mit MS Office
- sicheres Englisch
- Kommunikationsstärke

Ihre Einstellung:

Sie zeichnen sich durch hohe Motivation, Kreativität und großes Engagement aus, sind offen für Neues und verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe sowie eine systematische, zielorientierte und analytische Arbeitsweise. Zudem verbinden Sie Teamgeist mit Gewissenhaftigkeit und Kontaktfreude.

Was Sie von uns erwarten dürfen:

Wir bieten Ihnen einen interessanten Arbeitsplatz mit anspruchsvollen und spannenden Themen in einem modernen, schnellen Unternehmen mit flachen Hierarchien. Ein gutes Betriebsklima erwartet Sie ebenso wie Raum für Eigenständigkeit am Arbeitsplatz.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer jährlichen Gehaltsvorstellung, bevorzugt per E-Mail an: bewerbung@delti.com.

Delticom AG
Brühlstraße 11
30169 Hannover